

暑中お見舞申し上げます



代表理事 内田 延佳

今年も酷暑の季節になりました。組合員の皆様にはご健勝でご活躍のことと拝察いたします。また日頃より当組合の事業にご協力いただきあらためて御礼申し上げます。

社会も企業経営も新型コロナウイルスに振り回された3年間でした。今年5月から諸々の制限が緩和され少しずつ常態に戻りつつありますがコロナ前の水準に戻るには少し時間がかかりそうです。

経営者にとって今年のビッグニュースは4月に公表された日本の人口減少の報道でした。「人口減 縮む国力 生産性向上が急務」(日本経済新聞)、「2070年 1割は外国人に 進む少子化 総人口8700万人」(朝日新聞)、「日本50年後8700万人 高齢者4割 外国人1割」(長崎新聞)、等の新聞記事に危機感を覚えられた経営者も多いと思います。日本の少子高齢化については以前から話題になっていましたが具体的な数字で示されることにより事態の重大さを再認識させられました。特に長崎県や長崎市は全国でもトップクラスの人口減です。

企業経営者の最大の責務は事業を継続することですが今後は業種を問わず人口減少→市場の縮小→消費額減少→売上減少、という悪循環の経営環境になる恐れがあります。そのようなマイナスの経営環境の中でいかにして経営を維持し成長させていくか、経営者として非常に厳しい判

断をしなければなりません。長崎県内の企業では従来のような増収増益タイプの成長が困難になる可能性が高いかもしれません。企業経営は利益を出して資金を残せば生き残れます。人口減少を現実として捉えて経営に対する発想の転換が必要になる時代を迎えます。深刻な人手不足時代を迎える経営は「量から質への転換」を迫っているのかもしれません。

日本経済新聞の記事に「日本は今から20年程度の期間に、人手が3割減っても成り立つ社会を作らなければならない。今後は人工知能(AI)の活用などで省人化を徹底しつつ、貴重な労働力は社会機能の維持に不可欠な業務や、経済をけん引する生産性が高い業務に集約する必要がある」とありました。ITを活用した業務効率化(人手不足対策)はこれからの経営には不可欠です。当組合は組合員の皆様のIT推進についてもお手伝いをしたいと思います。また資金繰りや経営上の諸問題についても信頼できる専門家と提携していますのでご活用いただきたいと存じます。

組合員の皆様には厳しい経営環境となりますが知恵と工夫、そして有益な情報収集に尽力していただき勝ち組経営者となっていただきたいと願っています。経営者の真骨頂が問われます。

今後とも当組合をご支援いただきますようお願い申し上げます。

組合事業・組合員特典のご案内

当組合のアスクル事業は、 すでにアスクルご利用中もお申し込みいただけます！

○アスクルは、専用カタログで商品を選び、ファックスやインターネットを使ってご注文いただき、当日または翌日には商品が届くというスピーディーな配送サービスです。

○入会金や年会費は不要です。

○当組合のアスクル代理店は(株)イシマルです。

すでに(株)イシマルのアスクルをご利用中でも、当組合の組合事業としてアスクルをお申し込みいただけます。

(他社の代理店のアスクルをご利用中の場合、(株)イシマルへの代理店変更となります。)

***一部配送エリア外の地域があり、お申し込みができない場合がございます。ご了承ください。**

○アスクルのご利用額に応じて商品券が進呈されます。

(例：年間10万円以上20万円未満〔税抜〕で1,000円。ただし、すでに他の特典適用中の場合を除きます。)

特に、組合事業を利用されていない（事業の利用は、組合員義務です）組合員様は、お申し込みをご検討のほど、よろしくお願いいたします。

お申し込み方法やご不明な点がございましたら、組合事務局へ遠慮なくお尋ねください。

(株)メモリードの冠婚葬祭・宿泊等割引サービス

冠婚葬祭・グルメ・リゾートなど「トータルライフサービス」で知られる(株)メモリードと九州ビジネスネットワーク協同組合は指定店契約を締結しております。

婚礼・宿泊・衣裳・宴会・葬儀（他）、本組合の組合員は、一般価格の20%割引を受けられます。対象は、組合員企業の役員・従業員ご本人と配偶者、父母・祖父母・兄弟姉妹・子です。

このサービスを利用するための会費はありません。組合員の特典です。特別な申請も不要です。ご利用施設にて「九州ビジネスネットワーク協同組合の組合員です」ということをお伝えください。ただし、組合ご加入後間もないとき、あるいはご利用の施設によっては組合在籍の確認にお時間がかかるかもしれないため、**サービスご利用の際は、下記担当者への事前連絡をお願い申し上げます。**

○当組合担当者連絡先
(株)メモリード 松本 由香里 氏
電話 095-862-1122

*緊急の場合（24時間連絡可能）
典礼会館
電話 095-861-4433

アサヒ飲料の自動販売機にしませんか？

自動販売機の手数料率は、一般的には15%～18%あたりが相場ではないでしょうか。
当組合を通じてアサヒ飲料(株)の自動販売機を設置していただくと次のようなメリットがあります。



① 販売手数料率 25%

* 設置環境により、手数料率をご相談させていただく場合がございます。何卒ご了承のほどお願い申し上げます。

② 設置 1 台につき奨励金 1 万円進呈

③ 電気代が安いヒートポンプ機を使用

ヒートポンプ機は、省エネ・低騒音・環境保全（CO2 削減）の機能を持つ「地球にやさしい」自動販売機です。従来の自動販売機に比べて、例えば 25 種類の商品が並ぶタイプなら年間 1 万 3000 円ほど電気代が安くなるといったデータもあります。（アサヒ飲料(株)調査。機種や使用状況 [冷・温の割合など] により電気代は異なります。）

こうした有利な条件にて契約できることもあり、すでに 40 台ほどを組合員に設置していただいております。
なお、設置のお申し込みにあたって次の点にご注意願います。

- A) 一定の販売見込みが必要です。（アサヒ飲料(株)が販売見込み調査をいたします。）
- B) 代理店取り扱いのアサヒ飲料(株)自動販売機をすでに設置している組合員はご利用できない場合があります。
- C) 3 年間（最低でも 1 年間）の設置義務があります。（短期間での撤去はできません。）

他メーカーからの乗り換えもご相談ください。相応の販売見込みがあれば、既設の自動販売機との併設も可能です。
もし貴社が他メーカーの自動販売機を設置されておられましたら、お手元の販売手数料ご明細をご覧ください、当組合の自動販売機事業の内容と照らして、お申し込みの検討をいただければ幸いです。

お問い合わせは組合事務局（電話 095-861-2054）までお願い申し上げます。組合事務局からアサヒ飲料(株)に貴社のご希望をお伝えし、同社担当者から詳細な説明をさせていただきます。



組合員の特典

(1) 商工中金から融資を受ける資格の取得

〈商工中金の株主である協同組合等の中小企業団体〉に所属していなければ、商工中金との融資契約締結はできません。本組合は商工中金の株主であり、組合員は融資契約できる資格を持ちます。

※ただし、融資には商工中金による審査があり、審査の結果によっては、ご希望に添えない（借入ができない）場合があります。



(2) 関連保険会社が取扱う保険商品の保険料割引

関連保険会社（東京海上日動・損保ジャパン・三井住友海上等）が取扱う保険商品が、低廉な保険料により加入が可能です。補償内容・保険料等の詳細につきましては、各保険会社または代理店にお問い合わせください。お申し込み先がご不明な場合は組合事務局へお尋ねください。

業務災害補償 制度 労災事故 労務トラブルへの備え	ビジネス総合保険 制度 賠償・休業リスク等への 総合的な備え	所得補償 制度 病気や怪我による 休業への備え	取引信用保険 制度 連鎖倒産リスクへの備え
情報漏えい賠償責任 制度 情報漏えいリスクへの備え	海外知財訴訟費用保険 制度 海外における 知財訴訟リスクへの備え	中小企業海外PL保険 制度 海外における賠償・ リコールリスクへの備え	

編集後記



平素より九州ビジネスネットワーク協同組合の運営にご協力をいただき、ありがとうございます。

新型コロナウイルスの扱いが感染症法上の5類へと変更され、マスクを外した方も多く見られるようになってきました。ゴールデンウィーク明けに感染者数が急増するのでは、という懸念もありましたが、今のところ目立った感染拡大は起こっていないようです。長崎では海外からの観光客の姿も多く見られるようになり、クルーズ船の入港も増えてきました。このままコロナ禍が終息してくれることを願うばかりです。

コロナ禍への経済対策としておこなわれた「ゼロゼロ融資」の返済が今年から本格化しますが、コロナ禍に代わり原材料高騰という逆風が吹いており、事業環境はまだまだ予断を許しません。当組合は今後、組合員様の資金繰り支援に力を入れる所存です。

当組合のホームページは…

九州ビジネスネットワーク

Search



facebook

にも当組合のページがございます。