

謹賀新年



代表理事 内田延佳

皆様には幸多き新春を迎えられたこととお慶び申し上げます。

昨年は大変お世話になりました。

本年もよろしく願い申し上げます。

最近の経営環境を考えるとコロナ禍から始まり、急激な円安による原価高騰＝インフレに直面しており、長期的課題としては少子高齢化を迎える、等の難しい局面にあります。経営課題の解決策として売上の柱を複数にする「多角化経営」、事業領域を拡大するための「M&A」、省力化と業務改善のための「IT推進」、時流に乗った「新規事業」、そして少ない費用でかつ自社で対応可能な「事業計画作成と活用」等々があります。

事業計画を作成することにより今期の目標を目指しながら経営ができるため、期中での進捗状況を確認し軌道修正をしながら目指すべき目標地点に近づけることが可能になります。経営において事業計画は重要な役割を果たします。さらに最適なタイミングでの設備投資、資金繰り予測、資金不足時に金融機関からの借入も容易になります。金融機関からも融資に際して事業計画書を求められる事例が多くなりました。

当組合においても、事業計画作成のための支援策を関係機関と連携を図っておりますので、是非ご相談ください。

今後の経営環境で明確なことは日本は少子高齢化時代を迎えるということです。総人口は減少しますが高齢者は増加していきます。人口動態は経営に大きな影響を与えます。国内で事業拡大を検討する場合に、「シニアマーケット」への参入を検討される経営者が増えています。シニアマーケットの市場規模は約 100 兆円と推計されています。高齢者も 65 歳～90 歳代の方々がいますので、どの年齢層に向けて、どのようなサービスを展開するのかを、明確にする必要があります。また、高齢者ビジネスにおいてはアナログが主流です。新聞折り込みやポスティング、訪問営業等のアナログ手法が成果を出しやすいし、高齢者は価格よりも信用重視、顔が見える人からの購入等の特性を持っています。業種にかかわらず今後は高齢者ビジネスが重視されると思います。

経営者は健康管理が大切です。食事、体重、睡眠、メンタル等に留意され今年も地域経済のためにご尽力されることを祈念申し上げます。なお私は今後も「生涯現役 臨終引退」の心意気で微力ながら皆様のお役に立てるように努力して参ります。どのような職業でも、現役として日々の成長やスキルの向上を目指すことは、生きがいや充足感を与えてくれます。

皆様のご多幸を祈念申し上げ新年のあいさついたします。

組合事業のご案内

○アスクルは、Web または専用カタログで商品を選び、ファックスやインターネットを使ってご注文いただき、当日または翌日には商品が届くというスピーディーな配送サービスです。

○入会金や年会費は不要です。

○当組合のアスクル代理店は(株)イシマルです。すでに(株)イシマルのアスクルをご利用中でも、当組合の組合事業としてアスクルをお申込み頂けます。

(他社の代理店のアスクルをご利用中の場合、(株)イシマルへの代理店変更となります。)

※一部配送エリア外の地域があり、お申込み出来ない場合がございますのでご了承ください。

○アスクルのご利用金額に応じて商品券が進呈されます。

(例：年間 10 万円以上 20 万円未満 (税抜) で 1,000 円。ただし、すでに他の特典適用中の場合を除きます。) 特に、組合事業をご利用されていない (事業の利用は組合員義務です。) 組合員様は、お申し込みをご検討の程、お願い致します。

アスクルが便利な理由

1. 豊富な品揃え

カタログ掲載 3 万 9 千点、オンライン取扱点数 1,280 万点 (取寄せ、メーカー直送品含む)。欲しいもの、便利なもの、安いものが見つかります。



2. スピーディーなお届け

在庫商品は、翌日お届け。(18:00 ご発注分まで)

福岡県と佐賀県の一部は当日配送も可能です。

ご注文 1,000 円以上 (税込) で、送料が無料です。

3. 配送日指定で、土・日・祝の受取り可能

通常は配送していない土・日・祝日も、発注時に指定しておくと、お届け可能です。

4. 組立設置サービス (別料金)

家具の配送が一層便利になります。

梱包材の回収までいたします。

※組立設置サービスは翌日配送ではありません。



5. PDFでダウンロード

請求書を PDF でダウンロードすることができ、事務の電子化ができます。

アサヒ飲料の自動販売機にしませんか？

自動販売機の手数料率は、一般的には15%～18%あたりが相場ではないでしょうか。
当組合を通じてアサヒ飲料(株)の自動販売機を設置していただくと次のようなメリットがあります。



①販売手数料率 25%

*設置環境により、手数料率をご相談させていただく場合がございます。何卒ご了承のほどお願い申し上げます。

②設置1台につき奨励金1万円進呈

③電気代が安いヒートポンプ機を使用

ヒートポンプ機は、省エネ・低騒音・環境保全（CO2削減）の機能を持つ「地球にやさしい」自動販売機です。従来の自動販売機に比べて、例えば25種類の商品が並ぶタイプなら年間1万3000円ほど電気代が安くなるといったデータもあります。（アサヒ飲料(株)調査。機種や使用状況〔冷・温の割合など〕により電気代は異なります。）

こうした有利な条件にて契約できることもあり、すでに40台ほどを組合員に設置していただいております。
なお、設置のお申し込みにあたって次の点にご注意願います。

- A) 一定の販売見込みが必要です。（アサヒ飲料(株)が販売見込み調査をいたします。）
- B) 代理店取り扱いのアサヒ飲料(株)自動販売機をすでに設置している組合員はご利用できない場合があります。
- C) 3年間（最低でも1年間）の設置義務があります。（短期間での撤去はできません。）

他メーカーからの乗り換えもご相談ください。相応の販売見込みがあれば、既設の自動販売機との併設も可能です。
もし貴社が他メーカーの自動販売機を設置されておられましたら、お手元の販売手数料ご明細をご覧ください、当組合の自動販売機事業の内容と照らして、お申し込みの検討をいただければ幸いです。

お問い合わせは組合事務局（電話 095-861-2054）までお願い申し上げます。組合事務局からアサヒ飲料(株)に貴社のご希望をお伝えし、同社担当者から詳細な説明をさせていただきます。



組合員の特典

(1) 商工中金から融資を受ける資格の取得

〈商工中金の株主である協同組合等の中小企業団体〉に所属していなければ、商工中金との融資契約締結はできません。本組合は商工中金の株主であり、組合員は融資契約できる資格を持ちます。

※ただし、融資には商工中金による審査があり、審査の結果によっては、ご希望に添えない（借入ができない）場合があります。



(2) 東京海上日動「経営ダブルアシスト」（業務災害補償）の保険料割引

「経営ダブルアシスト」は労働災害のリスクをカバーします。保険料最大 46%割引（一般傷害保険部分）がございませぬ。これは、本組合が長崎県中小企業団体中央会の会員のため利用できる特典です。

ご契約のお申し込み・お問い合わせは東京海上日動の各社（長崎支社 095-823-7156 他）または代理店へご連絡ください。お申し込み先がご不明な場合は組合事務局へお尋ねください。

編集後記



あけましておめでとうございます。日頃は九州ビジネスネットワーク協同組合の活動にご協力をいただき、ありがとうございます。

コロナ禍も三年目を迎えますが、感染者数がまだまだ落ち着きません。国としてはウィズコロナに舵を切って通常経済を取り戻そうとしているところですが、ロシアのウクライナ侵攻、安倍元首相の殺害事件に端を発した旧統一教会騒動など、国内外ともに混乱が続いています。今年はコロナ対策のためのゼロゼロ融資の返済も本格化しますが、極端な円安や原材料高騰による値上げラッシュにより、企業経営は引き続き厳しい状況です。国もこの現状を踏まえ、借り換えの制度を設けていますが、条件として経営計画の策定が求められます。当組合としては、本年は引き続き、組合員様のお力になるべく、経営計画策定を中心に組合員様の支援に力を入れていく所存です。

最後になりましたが、本年も九州ビジネスネットワーク協同組合をよろしく願いいたします。

当組合のホームページは…

九州ビジネスネットワーク

Search



facebook

にも当組合のページがございませぬ。